

BARCELONA METRÓPOLIS

EN CATALUNYA EXISTEN MÁS DE 8.000

clubs deportivos, de los cuales la mitad no supera las

100

personas asociadas, mientras que el 5% supera las mil

CLÚSTER CATALÀ DE LA INDÚSTRIA DE L'ESPORT

Salud, deporte y negocio

En Catalunya conviven más de 500 empresas dedicadas al sector deportivo que generan 4.000 millones y 22.000 empleos

Anna Cabanillas

Más del 50% de la población catalana de más de 15 años practica algún deporte de forma regular, según advierte el último informe elaborado por el Observatori Català de l'Esport. Un colectivo que aumenta día tras día y que se ha convertido en el objetivo para decenas de empresas. En la actualidad, Catalunya concentra el 80% de las empresas del sector deportivo que conviven en todo el Estado o, lo que es lo mismo, un entramado compuesto por más de 500 compañías que, en su conjunto, facturan más de 4.000 millones de euros anuales y generan más de 22.000 puestos de trabajo.

Ante este interesante entorno y con el fin de potenciar un sector estratégico que actualmente genera el 2,1% del PIB catalán, nació hace un par de años –de la mano de la Secretaria General de l'Esport de la Generalitat de Catalunya y del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio– el primer Clúster Català de la Indústria de l'Esport, bautizado como Indescat.

Conformado por más de 35 empresas e instituciones, como el hospital Clínic o la UAB y centros de investigación relacionados con el mundo del deporte, que facturan en conjunto más de 1.000 millones de euros anuales, Indescat tiene como principal objetivo desarrollar acciones que aumenten la competitividad de dichas compañías. “El valor diferencial de Indescat es que no se trata de una asociación empresarial más formada por compañías de características similares; es un clúster de empresas dedicadas a disciplinas diversas pero que comparten un lenguaje común: el deporte, y que quieren cooperar entre ellas para desarrollar

nuevas oportunidades de negocio”, explica Xavier Esteve, gerente de Indescat.

Así, el clúster deportivo integra a una amplia variedad de compañías –tanto multinacionales como pymes y microempresas– dedicadas a cualquier rama relacionada con el deporte. Desde empresas relacionadas con los eventos deportivos, como *Mundo Deportivo* o Atos, entre otras, hasta compañías encargadas de la gestión y/o provisión de materiales para instalaciones deportivas, tales como Fluidra, Blautech o Eurofitness, así como firmas fabricantes, distribuidoras y vendedoras de material deportivo como, por ejemplo, Gas Gas, Wala, Grifone o Santiveri. “Una de las grandes ventajas de pertenecer a un clúster como Indescat es que entras en contacto con compañías que no tienen por que ser competidoras, sino complementarias a tu negocio y que pueden convertirse en interesantes socios”, advierte Juan Porcar, presidente de Indescat y consejero delegado de Grup Alesport, que es miembro del

Catalunya concentra el 80% de las empresas del sector deportivo que conviven en todo el Estado

clúster. “De hecho, muchas veces nacen colaboraciones entre empresas que no son lideradas por Indescat pero que, en cambio, sí han surgido a través del clúster, que ha servido para poner en contacto a dichas compañías”, añade el directivo.

Con todo, más allá de ser un punto de encuentro y un espacio de *networking*, Indescat pretende convertirse en un polo de innovación para sus empresas socias. En estos dos primeros años de vida ya han surgido diversos proyectos de innovación interesan-



Cuatro ejemplos

ID3A

De Guardiola a la Premier

Nacida hace 5 años como empresa dedicada al desarrollo de proyectos tecnológicos aplicados a una amplia variedad de sectores, aunque con especial énfasis en el deporte, Id3a vende en la actualidad su software de análisis táctico a instituciones deportivas tan significativas como el Centre d'Alt Rendiment de Sant Cugat, la selección nacional de Waterpolo o el propio FC Barcelona. Para Jesús de Pablos, cofundador de la compañía, formar

parte de Indescat ha permitido a la *start-up* obtener importantes contactos del sector deportivo, conocer a clientes potenciales y, en definitiva, jugar en las mismas condiciones que las grandes empresas del sector. “Gracias a Indescat, hemos podido contactar también con diversas empresas que están interesadas en representar nuestros productos en Brasil y otros puntos de Latinoamérica, algo que debido a nuestro reducido tamaño no

hubiésemos logrado por nuestra cuenta”, admite De Pablos. Id3a, que tiene una plantilla fija de seis trabajadores y se encuentra en el parque Tecnova de La Salle, ha iniciado este ejercicio su proceso de internacionalización. No en vano ya está trabajando en diversos proyectos con la Premier League de fútbol (Reino Unido), la Bundesliga de fútbol (Alemania), así como con diversas compañías norteamericanas interesadas en su software táctico.

WALA

Más de 14.000 m² dedicados al deporte

A pesar de que abrió sus puertas en Barcelona el mes de junio del año 2009, la firma de retail Wala, especializada en la comercialización de todo tipo de productos para la práctica deportiva, así como de moda deportiva, forma parte del grupo familiar Unipreus, fundado hace más de 70 años en Lleida. Hoy en día cuenta con cuatro establecimientos ubicados en Barcelona, Tarragona, Lleida y Girona, más de 14.000 m² de super-

ficie comercial y emplea a más de 400 personas.

“Conocer de cerca al consumidor de artículos deportivos es uno de los principales retos de cualquier empresa del sector. Para nosotros, formar parte de Indescat, más allá de ser un espacio de *networking* y de debate, nos ha permitido participar en diversos proyectos de interés, como en un estudio exhaustivo del consumidor de productos deportivos que, de

forma individual, no hubiésemos podido asumir”, dice Jordi Querol, director general de Wala, quien está convencido que, en un contexto tan negativo como el presente, las empresas deben ir de la mano.

Entre los retos de futuro de la compañía de Lleida destacan adaptarse a los nuevos canales y pautas del consumidor deportivo, así como ser capaces de ofrecerle los productos de calidad que demanda.